

## Краудфандинговое предложение

от Show-Device.ru

### Цели компании:

Создание, разработка и производство качественного и доступного оборудования для шоу-индустрии.

### Задачи компании:

Разработка и производство оборудования для шоу, которого ещё нет в продаже или оно не всегда доступно для основных пользователей. В данном контексте упор делается именно на необычность оборудования в виду его отсутствия на рынке как такового. Мы не планируем производить то, чем рынок уже забит и занимать чьи то "ниши". Наша задача - создать свою и сотрудничать со всеми с кем только можно...

Обеспечение оперативной и качественной сервисной и технической поддержки.

Оптимизация способов производства с целью ускорения поступления новых моделей в серии (и к конечным потребителям), а так же с целью уменьшения себестоимости и конечной цены продуктов. Мы используем любые методы: от аутсорсинга до "отверточной сборки" и "нулевого цикла".

И, естественно, само развитие в тесном взаимодействии с конъюнктурой рынка, пожеланиями партнеров и потребителей.

О компании:

Да, это можно назвать стартапом (Startup), но... Это не кучка безумных юных людей, думающих, что все само собой получится. Мы - группа единомышленников с большим опытом практической работы в данном сегменте рынка, знающих чаяния заказчиков и партнеров, всегда с азартом относящиеся к решению технических и творческих задач (и проблем), а самое главное подготовленные жизнью к компромиссной политике взаимодействия и партнерства.

### Суть предложения:

Мы не планируем просто собирать пожертвования. Хотя, если кто то захочет сделать подарок, то будем только рады... Мы трезво смотрим на жизнь и, поэтому предлагаем сугубо взаимовыгодное сотрудничество. На сегодняшний день у нас в разработке находится около 20 приборов разного вида и ещё больше идей, которые находятся в стадии пристального рассмотрения и начале формирования в опытные образцы. Всё это требует ресурсов: подготовка макетов, образцов плат, подбор деталей, изготовление и подгонка корпусов и т.д и т.п. Учитывая специфику (сбои логистики, необязательность и т.п.) некоторых отечественных бизнесов и бизнесменов часто, при незначительных на первый взгляд деталях, возникает когнитивный диссонанс влияющий на временной отрезок процесса, а иногда и на финансовый. Нас это не пугает и даже уже не сильно расстраивает. Наша цель - оптимизировать процессы, дабы избежать в дальнейшем тех же проблем. Речь идет, например, о заказах тех или иных комплектующих: как электронных компонентов (их наличие или поставка на заказ), так и механических деталей (изготовление частей корпусов и т.п.). Если, с электронными компонентами все относительно просто: это достаточно стандартные вещи и, в случае чего, можно сменить поставщика, но мы стараемся закупать необходимые и наиболее дефицитные компоненты впрок... То, с корпусными и относительно эксклюзивными деталями все немного сложнее. Например, фрезерование панелей приборов требует от нас больших усилий для раскочки соответствующих деятелей услуг, а самое главное завышенных финансовых вложений. Мы пришли к выводу, что есть смысл купить свой фрезеральный станок с ЧПУ и отрезать раз и на всегда этот хвост проблем. Мы тогда сможем быстрее и дешевле изготавливать собственные корпуса для приборов в серии, а самое главное - для разработок и

опытных образцов. Конечно, оборотные средства для закупки компонентов тоже есть смысл увеличить, ведь, чем больше закупаешь, тем дешевле этот товар обходится, а это, в свою очередь, влияет на стоимость товара. В связи с вышесказанным, мы хотим предложить всем поучаствовать в помощи нашему проекту, но не за просто так.

Не секрет, что у нас на сайте есть два готовых прибора <http://www.show-device.ru/equipment.html>. Конечно, будут ещё. Мы планируем выпускать и световое, и звуковое, и даже видео оборудование. Часть разработок и задумок уже в работе... Так вот, один прибор "VJLight SPD-3" стоит 3200р. и "VJLigh SP3-4" стоит 13500р. Если вы участвуете в финансировании нашей компании, то вам эти приборы будут обходиться 2000р и 8000р. соответственно. Вы сами можете решить какую сумму вложить в нашу компанию и в обговоренный срок получить нашу продукцию по цене с таким хорошим бонусом ровно в том объеме в котором вы потратились. Это предложение на данный момент касается как частных лиц, так и организаций торгующих и/или устанавливающих оборудование для шоу. В какой то стадии развития такой "подарок судьбы" прекратится, но только не для наших "доноров". Мы помним хорошее и всех, кто помог своими личными средствами нашей компании развиваться, автоматически оставляем в партнерах, как в "лучших друзьях физкультурников" с теми же условиями. Естественно, появление нового оборудования в ассортименте сохранит финансовую пропорциональность партнерских отношений. Мало того, если у кого то из наших "доноров" возникла идея производства определенного "девайса" со специфическими параметрами, мы поставим в приоритет разработку и поставку такой продукции. И это ещё не всё. Для некоторых "доноров"- партнеров мы готовы выпускать наши приборы с их логотипом (!) без всяких претензий. Единственное, где то в обговоренном месте на корпусе прибора все же будет информация типа "произведено для" или т.п... Возможно, у кого то из потенциальных партнеров возникнет своя идея с условиями краудфандинга нашей компании, мы всегда готовы рассмотреть вменяемые предложения.

### Способы платежей:

Теперь немного о способах "донорства". Один из приоритетных вариантов перечисления средств мы предполагаем - электронные деньги, например, QIWI копилка (<https://qiwi.me/>) или QIWIкошелек (<https://qiwi.com/main.action>). Почему? Во-первых, это быстро. Во-вторых, пополнение и переводы на кошелек или копилку можно сделать большим количеством способов: с другого киви-кошелька, с телефона, с карты, при помощи QIWI-терминала оплаты. В-третьих, с кошелька или копилки деньги можно вывести и направить напрямую на покупку товаров. И, в-четвертых, что самое главное - есть полная отчетность о том, кто сколько и когда перечислил. Это особенно важно при спорных моментах. Например, при всём уважении к нашим потенциальным партнерам, возможен случай, когда некий персонаж задумает очернить нас где то, мол "я им перечислил 10000р, а они мне ничего не дали из заказа". В ответ на это будет опубликован отчет о том сколько на самом деле человек "пожертвовал" в копилку, что он за это на самом деле получил и когда. Думаю, так будет спокойно всем, ведь наша задача не собирать по 2000р и потом бегать и оправдываться, а заниматься творчеством и производством качественной продукции на благо людей. Естественно, если кто то из потенциальных "доноров" захочет более детальные договорные отношения (например, заключения договора поставки со сроками и ответственностью, регулярной закупки определенного количества и т.п.), мы всегда готовы рассмотреть такие предложения и оптимизировать свою деятельность в этом аспекте.

В дополнении, хотелось бы отметить, что, если вас заинтересовало такое предложение взаимовыгодного сотрудничества, то просим все ключевые моменты типа заказа оборудования и сообщений о том сколько денег вы перечислили и что/когда хотите взамен, а так же прости идеи сотрудничества отправлять на емейл: [show-device@mail.ru](mailto:show-device@mail.ru) .

Надеемся, что вместе мы расширим рынок оборудования для шоу и сделаем его лучше...

Копилка: <https://qiwi.me/show-device>

тел. +7 (926) 789-73-21 и +7 (977) 289-72-25 емейл: [show-device@mail.ru](mailto:show-device@mail.ru) сайт: <http://www.show-device.ru/>